

# BAC PRO MÉTIER DU COMMERCE ET DE LA VENTE

Première et Terminale  
ALTERNANCE



## Option A :

Animation et gestion de l'espace commercial

## Option B :

Prospection et valorisation de l'offre commerciale

## Conditions d'accès à la formation

- Etre titulaire d'un CAP ou avoir effectué une seconde générale
- Autres diplômes nous consulter
- Signer un contrat d'apprentissage (pour les moins de 30 ans) ou de professionnalisation, d'une durée de deux ans, avec un employeur.

## Conditions de réussite

- Assiduité
- Respect des consignes de l'encadrement en entreprise et à l'IMSÉ
- Implication de l'entreprise garantissant une activité adaptée au référentiel de formation prenant en compte les progressions pédagogiques
- Implication de l'apprenant dans les tâches confiées

## Objectif de formation

Le titulaire du diplôme s'inscrit dans une démarche commerciale active.

Il sera capable d'accueillir, conseiller et vendre des produits et des services associés, de contribuer au suivi des ventes et de participer à la fidélisation de la clientèle et au développement de la relation client.

Selon les situations, il pourra prospecter des clients potentiels et participer à l'animation et à la gestion d'une unité commerciale. Le but étant de participer à la construction d'une relation client durable.



## Contenu de la formation

La formation s'organise généralement en 4 modules : **Module Professionnel / Module Arts Sport et Prévention/ Module Langues et Citoyenneté / Module Scientifique.**

Plus précisément ci-dessous les matières dispensées :

### Domaine professionnel

- Conseil et Vente
- Suivi des Ventes
- Fidélisation de la clientèle et développement de la relation client
- En Option A : Animation et gestion de l'espace commercial
- En Option B : Prospection et valorisation de l'offre commerciale

### Domaine général

- Français
- Histoire Géographie/ Enseignement moral et civique
- Economie / droit
- Prévention santé environnement
- Mathématiques
- Anglais- Espagnol
- Arts appliqués
- Education physique

### Modalités d'évaluation

Examen ponctuel terminal sanctionné par un diplôme national

## Modalités pédagogiques

- 1350 heures de formation à l'IMSÉ sur 2 ans soit en moyenne 19 semaines par an à l'IMSÉ
- Les autres semaines en entreprise
- Cours théoriques et travaux pratique animés par des enseignants qualifiés et formateurs issus du monde professionnel.

**imsé**

Institut  
des Métiers  
de Saint-Étienne

La force de l'alternance

Institut des Métiers de Saint-Etienne

1 Rue Auguste Colonna • BP 60098 • 42010 Saint-Etienne cedex 2

04 77 59 31 80 – [communication@im-saintetienne.fr](mailto:communication@im-saintetienne.fr)

[www.im-saintetienne.fr](http://www.im-saintetienne.fr)