

# CAP EQUIPIER POLYVALENT DU COMMERCE



## Modalités pédagogiques

### Conditions d'accès à la formation Prérequis et public concerné

- Etre âgé de 16 à 29 ans révolus (possibilité dès 15 ans sortie de 3ème).
- Signer un contrat d'apprentissage (pour les moins de 30 ans) ou de professionnalisation, d'une durée de deux ans, avec un employeur. Dans le cadre de la formation continue, obtenir un financement et un lieu de stage en milieu professionnel.

**L'entreprise d'accueil est une unité commerciale qui distribue des produits et des services.** Exemples de postes : employé de commerce alimentaire ou non, de grande surface, équipier de caisse, vendeur-magasinier...

### Conditions de réussite

- Assiduité
- Respect des consignes de l'encadrement en entreprise et à l'IMSÉ
- Implication de l'entreprise garantissant une activité adaptée au référentiel de formation prenant en compte les progressions pédagogiques
- Implication de l'apprenant dans les tâches confiées

### Objectif de formation

En unité commerciale, le titulaire de ce CAP :

- Accueille et informe le client
- Présente les caractéristiques techniques et commerciales des produits
- Conseille le client et conclut la vente
- Il propose des services d'accompagnement de la vente et contribue à la fidélisation de la clientèle
- Participe à la réception, à la préparation et à la mise en valeur des produits

- 2 ans de formation / 1 an dans le cadre de la formation continue si titulaire d'un diplôme de niveau 3
- 12 semaines par an à l'IMSÉ soit 420 heures maximum de formation à l'IMSÉ par an. Les autres semaines se déroulent dans l'entreprise formatrice.
- Cours théoriques et travaux pratiques animés par des enseignants et formateurs issus du milieu professionnel.
- Accompagnement personnalisé selon les parcours

## Contenu de la formation

La formation s'organise généralement en 4 modules :  
*Module Professionnel / Module Arts Sport et Prévention / Module Langues et Citoyenneté / Module Scientifique.*

Plus précisément ci-dessous les matières dispensées :

### Domaine professionnel

- Réception et suivi des commandes et des colis
- Gestion approvisionnement et Mise en valeur de l'unité commerciale
- Conseil et accompagnement du client dans son parcours d'achat

### Domaines généraux

- Prévention Santé Environnement
- Français / Histoire Géographie/ Enseignement moral et civique
- Mathématiques / Physique-Chimie
- Anglais
- EPS

### Modalités d'évaluation

Examen ponctuel terminal sanctionné par un diplôme national



**imsé**   
La force de l'alternance

Institut  
des Métiers  
de Saint-Étienne

Institut des Métiers de Saint-Etienne

1 Rue Auguste Colonna ● BP 60098 ● 42010 Saint-Etienne cedex 2

04 77 59 31 80 – communication@im-saintetienne.fr

www.im-saintetienne.fr